

# Коммерсантъ



Вторник 5 марта 2024 №39 (7729 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Послу ФРГ Александру Ламбсдорфу заявлен демарш после перерыва в беседе офицеров бундесвера — 6



новости | Оглашен приговор бывшему владельцу и трем топ-менеджерам банка «Югра», осужденным за растрату — 4

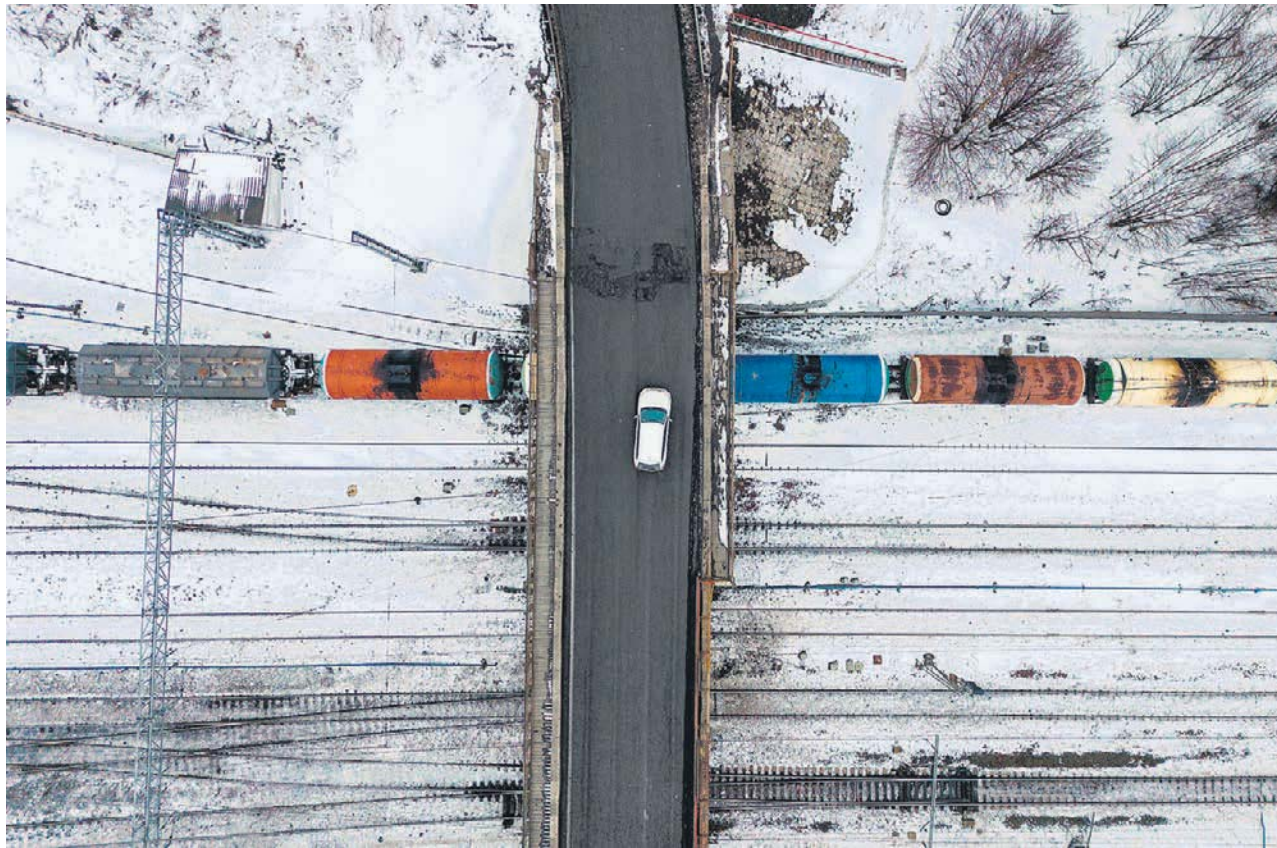
## В невывозимых условиях

Эмбарго на экспорт бензина может нарушить железнодорожную логистику

Как стало известно «Ъ», железнодорожные операторы ожидают новых существенных проблем с транспортными потоками в России из-за введенного с 1 марта запрета на экспорт бензина. По мнению участников рынка, переориентация объемов бензина с экспорта на внутренний рынок увеличит время доставки грузов в среднем более чем на четыре дня и потребует дополнительного парка. В ОАО РЖД эти опасения не разделяют.

Возобновление запрета на экспорт бензина способно вызвать дополнительные осложнения на рынке железнодорожных перевозок нефтепродуктов, сообщили «Ъ» в Информационном центре операторов (ИЦО). Запрет приведет к переориентации перевозок бензина на внутренний рынок.

Эксперты ИЦО отмечают, что оборот вагонов на экспортных направлениях существенно ниже, чем на внутренних (17,6 суток против 21,8), что объясняется большей технологичностью экспортных перевозок и высокой долей маршрутных отправок (16% против 1%). Кроме того, при поставках на внутренний рынок вагон стоит под выгрузкой в среднем на 56% дольше, чем в экспортных перевозках. «В итоге один внутренний рейс требует на 4,2 суток больше времени, чем экспортный», — поясняют в ИЦО, добавляя, что иногда этот показатель может превышать пять суток.



Разворот всего бензина внутри страны может привести к серьезной перестройке транспортных потоков  
ФОТО АЛЕКСЕЯ СМАГИНА

По итогам 2023 года на бензин приходилось около 17% перевозок нефтеналивных грузов на железной дороге, 75% их объема внутрироссийские, а 17% — экспортные.

Эксперты ИЦО полагают, что внутренний спрос может «не принять весь поток экспортного бензина», а дефицит цистерн не позволит вывозить тот же объем при выросшем обороте. По их оценкам, нехватка цистерн приведет к невывозу 3,2 тыс. тонн бензина в сут-

ки. Но даже с пополнением парка проблему не решить, поскольку при забитой сети оно приведет только к дальнейшему росту оборота вагонов, полагают в ИЦО.

Эксперты считают необходимым повысить приоритетность внутренних перевозок бензина. Сейчас обсуждается перевод нефтепродуктов и СУГ в более приоритетную категорию, однако, по информации «Ъ», решение пока не принято.

Исполнительный директор СОЖТ Игорь Санковский согласен с выводами ИЦО. «Мы полагаем, что запрет на экспорт бензина приведет к росту оборота цистерн за счет увеличения сроков перевозки нефтепродуктов на внутреннем рынке», — отмечает он, — так как повлияет меньшая или полное отсутствие маршрутизации, значительное количество получателей в отличие от ограниченного количества портов.

На увеличение оборота цистерн повлияет и то, что повышены минимальные объемы продаж дизельного топлива на биржевых торгах — с 12,5% до 16%, уточняет господин Санковский. «Это означает, что, по рабочим оценкам, для продаж на внутреннем рынке потребуются 0,5 млн тонн грузов в год «вынуть» из трубы», — поясняет он. — А увеличение отгрузок нефтепродуктов по биржевым торгам существенно увеличивает

время простоя на выгрузке». До 75–80% простаивающих на выгрузке цистерн — это цистерны с биржевыми нефтепродуктами, подчеркивает господин Санковский. «Поэтому в целом можно ожидать уменьшения предложений по цистернам и обострение их дефицита», — резюмирует он.

В ОАО РЖД, однако, не ожидают существенного воздействия запрета на экспорт бензина на сеть. «С учетом предполагаемой переориентации поставок продукции на внутренний рынок существенного снижения общесетевого объема перевозок бензина после возобновления регулирующей мерой не ожидается», — говорят в монополии, отмечая, что, со своей стороны, она принимает меры по безусловному вывозу всего объема предъявляемых к перевозке нефтяных грузов.

Как полагают в ОАО РЖД, имеющегося парка цистерн «более чем достаточно для организации как внутрироссийских, так и экспортных перевозок». «В феврале на путях необщего пользования без операций ежедневно проставляло почти 18 тыс. нефтебензиновых цистерн», — отмечают в компании. Надежность доставки бензина для нужд внутрироссийских потребителей сохраняется на стабильно высоком уровне, говорят там, в текущем году этот показатель достигает 96,5%.

деловые новости — с9

07 Иностранцы инвесторов подключат к электронике  
Льготное кредитование в отрасли могут возобновить за счет «налога на выход»

07 Местами возможны остатки  
Кому достанутся брошенные в банке деньги ликвидированной компании

07 Турбизнес растет внутри  
В российских регионах увеличивается число туроператоров и отелей

08 Банки делят Крым  
Борьба за клиентов полуострова обостряется

09 Полуприцепы отцепились  
Спрос на них сокращается после рекордов 2023 года

10 Радио колонизируется  
Медиапотребление меняет формат

## Машины рвутся к финишу скидоч

Продажи в феврале выросли на 85% в годовом выражении

Спрос на легковые автомобили в феврале активизировался: продажи превысили 100 тыс., увеличившись на 85% в годовом выражении и вернувшись к уровню лета 2023 года. Участники рынка полагают, что реализацию разогнало наличие скидок и акций при расширении предложения моделей, доступных для покупки в РФ. Также, отмечают аналитики, клиенты торопились купить машину на фоне грядущего удорожания ввоза автомобилей из стран ЕАЭС.

В феврале в РФ было продано 103,95 тыс. новых легковых автомобилей, подсчитал «Автостат» на основе данных АО ППК (СП «Автостат») и «Электронного паспорта». Это на 85,1% больше, чем в феврале 2023 года, и на 29,5% выше январского результата. Продажи в январе традиционно ниже из-за длинных праздников. По итогам двух месяцев рынок легковых автомобилей вырос на 81,7%, до 184,2 тыс. штук, следует из данных «Автостата».

Февральский результат оказался достаточно высоким для нынешнего авторыннка: продажи новых автомобилей после начала кризиса постепенно прирастали в течение 2023 года, и пиком стал октябрь (112,3 тыс. автомобилей), после чего спрос начал ослабевать, показав лишь традиционный предновогодний пик в декабре (119,5 тыс. штук). Результат февраля близок к августу 2023 года, когда было продано 109,7 тыс. новых легковых автомобилей, и чуть выше результата июля (95,7 тыс.).

Лидером рынка в феврале остается Lada с долей в 28% (против более 38% годом ранее). Продажи марки выросли на 33%, до 28,7 тыс. штук.

деловые новости — с9

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ  
В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»



## Семь бед — один сосед

Польско-украинские отношения эволюционировали от максимальной поддержки Киева Варшавой до блокирования границы

Заблокированная польская граница — источник неспасающей напряженности между Украиной и Польшей. По словам украинского президента Владимира Зеленского, ситуация «вышла за рамки экономики и морали». Ожидается, что попытка решить проблему будет предпринята 28 марта — польская сторона выразила готовность обсудить ситуацию в этот день на своей территории. Наблюдатели указывают: украинские власти несут свою долю ответственности за ухудшение отношений между двумя странами.

«Надо найти решение относительно ситуации на польской границе, которая уже давно вышла за пределы и экономики, и морали. Просто невозможно объяснить, как сложности истекающей кровью страны можно использовать во внутренней политической борьбе», — сказал президент Украины в видеообращении поздно вечером 3 марта.

Ситуация на границе Украины и Польши осложнялась весь февраль. И сейчас, похоже, острота проблемы достигла кульминации.

Представитель Государственной пограничной службы Украины Андрей Демченко отметил, что по состоянию на 3 марта движение грузовиков было заблокировано на всех пунктах пропуска вдоль границы. «К счастью, протестующие по ту сторону границы не блокируют движение для других категорий транспорта — это, в частности, и легковые автомобили, и автобусы, которыми следуют обычные граждане. Поэтому движение свободно в обоих направлениях», — отметил господин Демченко.

Польские фермеры среди прочего требуют отказаться от беспощадной торговли с Украиной и вообще закрыть границу между двумя странами для грузовиков. 21 февраля Владимир Зеленский предложил польскому премьеру Дональду Туску провести встречу на границе и решить проблемные вопросы. Господин Туск предложение отверг, заявив, что встреча нужна, но содержательная и техническая, а не символическая, какой, по его мнению, стала бы встреча на границе двух стран.

мировая политика — с6

## Родная гавань предъявила права

Белый дом назвал активы, которые избавят от иностранных владельцев

Правительство определило первые шесть экономически значимых организаций — это Х5, «Акрон Групп», «ЮНС-Холдинг», «АБ Холдинг», «Городской супермаркет» и «Разрез Аршановский». Согласно распоряжению Белого дома, Минфин, Минпромторг и Минэнерго смогут подать иски в арбитражный суд для приостановки корпоративных прав иностранных холдинговых компаний в этих ЭЗО: их лишат права голоса на собраниях акционеров, возможности получать дивиденды и распоряжаться акциями и долями. Взамен иностранным холдингам предложат компенсацию стоимости активов сейчас или возвращение прав когда-нибудь. Объявляемая санкциями возможность отстранения иностранцев от контроля российских активов позволит вернуть управляемость таких компаний, а правительству поможет избежать обвинений в изъятии чужой собственности.

Правительством распоряжением №491-р от 1 марта утверждено перечнем экономически

значимых организаций (ЭЗО) из шести крупных компаний: Х5, «Акрон Групп», «ЮНС-Холдинг», «АБ Холдинг», «Городской супермаркет» и «Разрез Аршановский». Теперь Минфин, Минпромторг и Минэнерго смогут подать иски в арбитражный суд о приостановке корпоративных прав иностранных холдинговых компаний (ИХК) в отношении этих организаций. Пока речь идет о приостановке до конца 2024 года. Косвенные российские бенефициары должны будут вступить в прямое владение акциями и долями, а нераспределенные активы учтут в качестве собственных акций (долей в уставном капитале) ЭЗО. В результате, согласно закону об экономически значимых компаниях (470-ФЗ от 4 августа 2023 года), ИХК утратят право голосовать на собраниях акционеров, получать дивиденды, распоряжаться акциями и долями в ЭЗО.

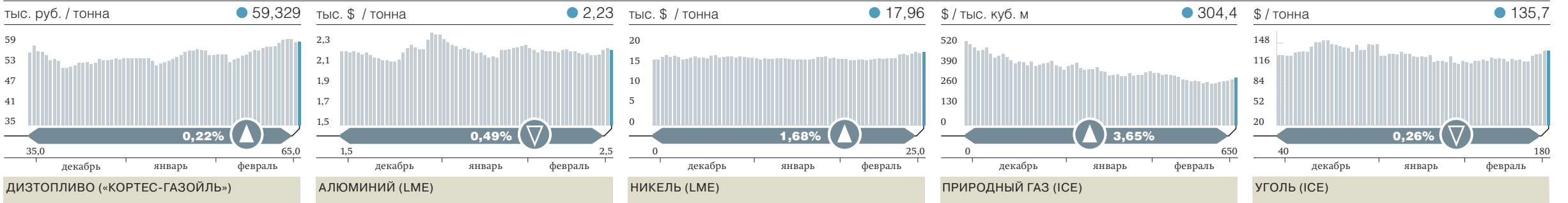
Таким образом, утверждением перечня Белый дом запустил механизм изъятий ограничительного характера и процесс возвращения управляемости российским компаниям.

экономическая политика — с2

Mercury  
ИСКУССТВО СОЗДАВАТЬ ЛУЧШЕЕ  
Бутики Mercury  
Москва: отель «Метрополь», Театральный проезд, 2 ЦУМ; Барвиха Luxury Village  
тел. 8 800 700 0 800  
WWW.MERCURY.RU



# ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



## Полуприцепы отцепились

Спрос на них сокращается после рекордов 2023 года

Спрос на российские полуприцепы стал замедляться после рекордного результата 2023 года, констатируют машиностроители. Пока продажи еще показывают рост относительно прошлого года, но нынешний уровень ставки ЦБ уже привел к откату от техники. Отечественные игроки предлагают вернуть отмененные госсубсидии на поддержку спроса на полуприцепы, а также увеличить барьеры для импорта, подняв утильсбор с 600 тыс. до 1 млн руб. Логистические компании на этом фоне ожидают нового витка роста цен на технику.

Российские производители полуприцепов в январе увеличили продажи на 40%, до 1,57 тыс. штук, подсчитали в «Росспецмаше» (75% производителей техники). В ассоциации полагают, что рост «инерционный», указывая на необходимость «не допустить снижения выпуска и продаж продукции по сравнению с результатами прошлого года».

В 2023 году, говорят в ассоциации, отгрузки выросли на 44%, до 21,4 тыс. штук. Весь рынок же, по данным НАПИ, вырос на 55,1%, до 43,8 тыс. штук — это рекордный объем за последние годы. Доля отечественных производителей, по предварительной оценке «Росспецмаша», упала с 79% до 72%, а импортные поставки новых и бывших в эксплуатации полуприцепов на российский рынок за 2023 год выросли на 125% в штуках (12,7 тыс. единиц) и 139% в деньгах (\$497 млн). В ассоциации указывают, что высокая база 2023 года, значительное удорожание лизинга на фоне ставки ЦБ, а также рост издержек могут привести к сокращению производства и отгрузок российских полуприцепов.

В «Росспецмаше» призывают увеличить размер скидок по программе льготного лизинга с 10% до 20–30% в зависимости от вида прицепной техники. Но сейчас, говорят собеседники, «Б», полуприцепы вовсе

не входят в программу. В Минпромторге указали, что для участия в программе необходимо не менее 70% локализации.

Также в ассоциации считают, что развитию «российского прицепного машиностроения в предыдущие годы» помогло введение утилизационного сбора. В дальнейшем необходимо «развивать инструменты по защите российского рынка от импортной продукции, реализуемой по ценам на грани или за гранью себестоимости».

**43,8 тысячи штук** составили продажи полуприцепов в 2023 году

Гендиректор «Тонара» Денис Кривцов говорит, что в январе в основном шли отгрузки предоплаченных заказов. «Есть понимание, что спрос будет сокращаться из-за нынешнего уровня ставки ЦБ», — прогнозирует он. Способствовать активизации спроса могло бы распространение льготного лизинга на полуприцепы. Сейчас рынок замедляется, а также сокращаются продажи наиболее дорогих импортных предложений. Он отмечает, что «Тонар» рассчитывает сохранить рост продаж. Денис Кривцов поддерживает повышение утильсбора для поддержки российских игроков, отмечая, что «в Китае созданы огромные мощности, которые позволяют выпускать много техники и не особо считаться с ценой и себестоимостью для развития экспорта».

Российские производители сейчас находятся в острой конкуренции с предложениями из Китая, согласен гендиректор ассоциации «Спецавтопром» Денис Кудрявцев: «Китайские производители выходят в сегменты с круглогодичным спросом — шпорики, рефрижераторы, контейнеровозы, — демпингуя по стоимости

и предлагая большие объемы техники». Продолжают пользоваться спросом и поставляемые по параллельному импорту европейские полуприцепы, говорит он. Господин Кудрявцев поясняет, что в коммерческих парках, как правило, все обслуживание выстроено под европейскую технику и компании не хотят пересаживаться на другие марки.

Основной заказчик российской техники — государство, и здесь спрос на технику продолжает расти из-за новых проектов в строительстве, считает Денис Кудрявцев. Но даже в этом сегменте подрядные организации могут выбирать импортную технику, продолжает он. По его словам, полуприцепы из Китая сейчас на уровне или чуть дороже российских предложений, но в случае укрепления рубля они станут дешевле. Для выравнивания условий необходимо поднять утильсбор на полуприцепы, считает господин Кудрявцев: «Сейчас это 600 тыс. руб. с единицы техники, а для компенсации уровня падения валюты необходимо установить сбор в 0,9–1 млн руб.». Он отмечает, что пока сложно оценить динамику рынка полуприцепов по итогам года, поскольку основной пик спроса на строительную технику приходится на летний период.

Российские альтернативы есть практически во всех сегментах прицепной техники, говорит гендиректор транспортной компании Delko Санджар Ашуралиев, но качество ряда отечественных комплектующих и сроки их изготовления зачастую уступают импортным аналогам. «Если шпорики полуприцепов российского производства, как правило, стоят дешевле импорта, то отечественные фургоны-рефрижераторы вполне сопоставимы, а иногда и выше по стоимости», — добавляет он.

За последние два года стоимость тентованных полуприцепов и изотермических с рефрижераторной установкой увеличилась почти вдвое, отмечает директор по закупкам транспортных услуг FM Logistic

в России Эдуард Миронов: «Любое повышение их себестоимости, в том числе за счет утильсбора, который платит покупатель, негативно скажется на экономической модели экспортеров». Цена стандартного изотермического полуприцепа выросла примерно в два раза за 2022–2023 годы, подтверждает глава отдела внутрисекторских наземных перевозок Noytech Supply Chain Solutions Али Габидулин, указывая в том числе на эффект от роста утильсбора. Он подчеркивает, что полная локализация производства в РФ не достигнута: «Поставки импортных комплектующих из Турции, Китая, Италии, от шасси и рефрижераторных установок до сэндвич-панелей, только нарастают».

Директор по развитию бизнеса SOTA Logistic Игорь Чернышев говорит, что основным сдерживающим фактором на рынке коммерческих прицепов сейчас является стоимость кредитных средств. «По лизинговым договорам они в моменте достигают 20% годовых», — поясняет он. — И это еще при условии первоначального взноса, что ставит вопрос о рентабельности бизнеса грузоперевозок в целом». В случае повышения утильсбора господин Чернышев ожидает очередной виток роста цен, «причем не только на ввозимую продукцию, но и на отечественные полуприцепы», хотя на решении о покупке это не скажется.

После «прошлого года ажиотажа сейчас наблюдается насыщение рынка как за счет параллельного импорта, так и значительного числа отечественных производителей», говорит Игорь Чернышев. Об отсутствии дефицита говорят и другие опрошенные. «Б» логистические компании. Так, Эдуард Миронов отмечает, что в связи с увеличением ключевой ставки на рынке появились варианты «отказных» полуприцепов, которые поступают в открытую продажу. Санджар Ашуралиев отмечает, что некоторая нехватка сохраняется лишь в сегменте фургонов-рефрижераторов.

Ольга Никитина

## Машины рвутся к финишу скидок

с1

АвтоВАЗ, используя данные от собственных дилеров, оценил реализацию чуть ниже — 27,9 тыс. (рост на 19%).

Бестселлером среди иномарок впервые стал Geely, констатирует «Автостат». Бренд нарастил продажи в 3,8 раза, до 12,3 тыс. единиц.

В топ-5 остальные места также занимают китайские марки. Так, Haval нарастил реализацию в 2,4 раза, почти до 12 тыс. машин. Chery — на 45%, до 9,9 тыс. штук. Changan — в 12,7 раза, почти до 6 тыс. автомобилей. Последний бренд показал наиболее высокий прирост за счет низкой базы. В модельном рейтинге, впрочем, лидером среди иномарок останется Haval Jolion (5 тыс. машин), а самой популярной на рынке машиной — наиболее бюджетная модель АвтоВАЗа Lada Granta (13,1 тыс. штук).

Автомобильный аналитик Владимир Беспалов констатирует, что, исходя из емкости российского рынка, нынешние объемы продаж не такие высокие: «Это неплохой результат для февраля как не самого высокого сезона, но в целом абсолютно нормальный для восстанавливающегося рынка». При этом, отмечает аналитик, на динамику продаж могло оказать влияние то, что с 1 апреля станет дороже возить автомобили по параллельному импорту (см. «Б» от 14 февраля). Кроме того, заключает аналитик, есть некое затоваривание складов дилеров, а также акции и скидки, в том числе со стороны официальных дистрибуторов.

Те или иные скидки и предложения действуют по многим брендам — например, скидки за кредит, сдачу старого автомобиля в трейд-ин, а также поддержка от импортеров, подтверждает директор по маркетингу «Авилона» Андрей Каменский. «Также действуют и акции на покупку автомобиля без кредита и трейд-ина», — добавляет он, приводя в пример Tank 500. В текущих условиях есть все шансы, что рост

ЦИТАТА



**Мы видим очень активную экспансию китайских автомобилей. Повышение утильсбора, которое было в середине прошлого года, не охладило пыл, не охладило ситуацию**  
— Максим Соколов, глава АвтоВАЗа, 4 марта

продаж продолжится и в марте, считает Андрей Каменский, указывая на увеличение объема предложений.

Глава дилерского направления Fresh Евгений Житнухин также говорит о расширении предложения за счет новинок, приводя в пример Solaris, которые начали выпускаться на экс-заводе Hyundai в Петербурге (см. «Б-Онлайн» от 22 февраля).

Гендиректор «Автодома» Андрей Ольховский полагает, что на рост продаж повлияли в основном эмоциональные факторы. «Государство было трендмейкером — в начале года были анонсированы давно ожидаемые решения по ограничению офшорной таможенной очистки в странах ЕАЭС, и это дало колоссальный толчок. Еще одним фактором являются некоторые страхи людей, которые основываются на ожиданиях роста стоимости валют после мартовских выборов, хотя, объективности ради, для этого нет явных предпосылок», — поясняет он. При этом в марте продажи будут еще выше, считает господин Ольховский. Он считает, что традиционно более активный сезон, так и на существующие ожидания роста цен на автомобили.

Ольга Никитина

## Граждане придердержали телефоны

Возраст сдаваемой в трейд-ин техники растет

Большинство телефонов, выкупленных у клиентов в рамках программ трейд-ин в течение 2023 года, выпущены около пяти лет назад, подсчитали участники рынка. Среди наиболее популярных — iPhone 11. Эксперты полагают, что операторы трейд-ин, которые ремонтируют сданную технику и возвращают ее на рынок, увеличили вырубку, но столкнулись с ростом расходов.

В течение 2023 года клиенты магазинов Inventive Retail Group (IRG; управляет сетью restore; и монобрендовыми салонами Samsung и Xiaomi), сдававшие телефоны Apple в трейд-ин, чаще всего меняли телефоны 2018–2020 годов производства, рассказали, «Б» в компании. На такие устройства приходится более 60% от общего объема. В IRG отметили, что на iPhone тех же самых поколений приходилось большинство выкупов по трейд-ин и в 2022 году: «Можно сделать вывод, что срок использования

телефонов увеличился на год». Среди телефонов Samsung более 75% сдаваемых в трейд-ин устройств в 2023 году приходилось на модели 2019–2021 годов; в 2021 году большинство составили телефоны 2018–2020 годов.

**41,3 процента** респондентов, опрошенных Ipsos в РФ в четвертом квартале 2023 года, купили телефон более двух лет назад

В МТС уточнили, «Б», что в четвертом квартале чаще всего принимали в трейд-ин телефоны 2019 года — они составили 22% от общего числа выкупленных. Годом ранее большинство сданных в трейд-ин МТС

телефонов также приходилось на модели 2019 года, но их доля в общем объеме была на 5 п. п. больше. Доля телефонов 2018 года в трейд-ин компании уменьшилась за год на 1 п. п., до 20%, доля устройств 2020 года осталась той же (16%).

Исследование «РосИндекс» Ipsos (проводится среди жителей от 16 лет в городах с населением более 100 тыс. человек, по 4,9 тыс. человек в каждой волне опроса) подтверждает увеличение среднего срока владения телефонами. По имеющимся у «Б» данным за четвертый квартал 2023 года, 41,3% респондентов купили телефон более двух лет назад. Это на 0,5 п. п. больше, чем за аналогичный период 2022 года, и на 5,3 п. п. больше, чем в 2021 году.

Около 80% телефонов, сдаваемых в трейд-ин, после ремонта или замены аккумулятора возвращаются в продажу как восстановленные, объясняет коммерческий директор профильного агрегатора «Сивимарт» Олег Жулев: «Пятая

часть сдается в плохом состоянии — это устройства либо совсем разбитые, либо требующие серьезного ремонта». По его словам, ритейлеры и их подрядчикам — операторам трейд-ин программ более важно именно техническое состояние телефона, а не возраст.

Господин Жулев отметил, что iPhone и флагманские модели Samsung даже через три-четыре года эксплуатации сохраняют высокую остаточную стоимость: «В целом наблюдаем рост качества устройств и более бережное отношение к ним со стороны владельцев».

В «Сивимарте» пояснили, «Б», что среди выкупаемых у клиентов iPhone за последние полгода большинство приходилось на серии iPhone 12 (2020 год, 35%) и 11 (2019

год, 25%). Ранее продавцы техники отмечали, что на фоне роста продаж уцененных телефонов наибольшей популярностью пользуются именно iPhone этих серий (см. «Б» от 3 февраля). Как говорит бизнес-аналитик холдинга Fplus Артур Махлаев, ритейлеры составляют список устройств, которые они принимают в трейд-ин, исходя в том числе из спроса на восстановленные модели, «а iPhone 11 и 12 до сих пор получают обновления на актуальные версии систем». Модели, которые были выпущены после 2022 года, их владельцы «удобнее и выгоднее продать непосредственно на вторичном рынке, чем сдать в трейд-ин».

Операторы трейд-ина «наверняка увеличили вырубку за счет роста рынка восстановленных устройств,

но столкнулись с ростом затрат на комплектующие для ремонта», отмечает гендиректор Telecom Daily Денис Кусков. Он ожидает, что после увеличения сроков владения телефонами в 2022–2023 годах можно будет ожидать их сокращения в 2024 году, в том числе за счет интереса к новым брендам.

В то же время господин Кусков полагает, что iPhone 11 сохранит сильные позиции на рынке уцененной техники вплоть до прекращения обновлений системы: «Телефоны этой серии достаточно качественные, и их было много выпущено на рынок. Речь идет об аномалии — такими же „долгоживущими“ в свое время были iPhone 6s и первое поколение iPhone SE».

Юрий Литвиненко

## В невывозимых условиях

с1

Вместе с тем в ОАО РЖД отмечают длительный простой цистерн в очереди к сливу на нефтебазах, преимущественно среди предприятий на юге страны. «Кроме того, в связи с задержками подвода танкерного флота также фиксируются случаи несвоевременного обеспечения выгрузки нефтепродуктов операторами морских терминалов на Дальнем Востоке», — говорят в компании. — Данная ситуация приводит к использованию нефтяными компаниями вагонов как «складов на колесах», что также негативно влияет на обеспечение последующего подвода под погрузку порожнего подвижного состава». В Минэнерго заявили «Б», что ведут работу по «повышению приоритетности отгрузок нефтеналивных грузов».

Правительство РФ возобновило запрет на экспорт бензина 1 марта, пока эмбарго рассчитано на полгода. Подобная мера действовала в прошлом году с сентября по ноябрь, чтобы насытить внутренний рынок топлива. По данным «Б», в октябре 2023 года (единственный полный месяц действия эмбарго) поставки бензина за рубеж снизились до минимальных 1,3 тыс. тонн в сутки (эмбарго не распространялось на объемы поставок по межправсоглашениям и в страны ЕАЭС). Для сравнения: после отмены запрета экспорт бензина в декабре 2023 года был на уровне 15 тыс. тонн в сутки, а производство топлива составляло более 100 тыс. тонн в сутки. Текущее решение ограничить экспорт было принято на фоне снижения выпуска топлива из-за аварии на Нижегородском НПЗ ЛУКОЙЛа, а также в ожидании старта ремонтной кам-

пании на крупнейших заводах при одновременной сезонной активизации спроса. Пока эмбарго не привело к устойчивому снижению стоимости топлива: с 28 февраля бензин Аи-95 в опте ежедневно дорожает. 4 марта биржевая стоимость Аи-95 увеличилась на 1,4%, до 58,6 тыс. руб. за тону.

В целом нефтепереработка справилась с первичным шоком, вызванным авариями и атаками на НПЗ в январе, и к концу февраля вышла на более или менее приемлемый уровень загрузки в 5,35–5,4 млн баррелей в день, считает Виктор Катона из Kpler. Кроме нескольких установок вторичной нефтепереработки единственным крупным объектом, который до сих пор не введен обратно в эксплуатацию, остается Туапсинский НПЗ, отмечает он.

Наталья Скорыгина, Дмитрий Козлов

РЕКЛАМА

РЕГИСТРАЦИЯ ОТКРЫТА!

# ИННОПРОМ '24

## ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

Ключевое мероприятие торгово-промышленного сотрудничества России и Узбекистана

22-24 АПРЕЛЯ 2024 | ТАШКЕНТ, УЗБЕКИСТАН | НВК «УЗЭСПОЦЕНТР»

ОРГАНИЗАТОРЫ

Министерство инвестиций, промышленности и торговли Республики Узбекистан

Минпромторг России

business event

ГРУППА КОМПАНИЙ FORMIKA

ООО «БИЗНЕС ИВЕНТ», ОГРН 117746895144, 109544, МОСКВА, УЛ. РАБОЧАЯ, Д.93, СТР.1, ПОМ.1, КОМН.9